

部署別募集要項【キャリア採用】

募集部署	営業部 名古屋本社・仙台営業所・東京営業所・大阪営業所・金沢営業所・福岡営業所
採用情報	キャリア採用：数名
業務概要	<p>自社製品及び取扱製品の【提案営業・商談・販売】が主な業務となります。</p> <p>全国の官公庁や設計事務所が主なクライアントとなる為、各地に営業拠点を設け、自社製品の販売活動を展開しております。</p> <p>地域に根ざした営業活動を通じて多種多様なニーズにお応えし、大規模プロジェクトから身近な公園の遊具まで、全国各地の公の遊び場に安心して安全な製品をお届けすることで、「自分のアイディアや提案がカタチといて残せる」やりがいのある仕事です。</p> <p>また社内では、お客様の要求実現に向けて業務の遂行に欠かせない設計・製造・施工を担う各セクションとの連携・調整を行います。</p> <ul style="list-style-type: none">・官公庁へのルートセールスや民間デベロッパーなどへの開拓業務・設計事務所へのルートセールスや提案営業・関係部署との連携・調整や新製品開発などのプロジェクトへの参画
求める人物像	<ul style="list-style-type: none">・相手の立場で物事を考えられる方・言動や行動に責任が持てる方・新しい事に積極的にチャレンジできる方・人との会話やコミュニケーションが取れる方・ヒアリング力や傾聴力のある方・課題の分析や問題を発見する力がある方
求める経験	<ul style="list-style-type: none">・メーカー、商社、建設会社等で営業経験のある方
歓迎スキル	<ul style="list-style-type: none">・事務系ソフト：Word,Excel・プレゼンソフト：PowerPoint
雇用形態	正社員（試用期間有）
勤務地	名古屋本社・仙台営業所・東京営業所・大阪営業所・金沢営業所・福岡営業所
勤務時間	09:00～18:00（所定労働時間：8時間 休憩：1時間）
年間休日	110日 年末年始・夏季 長期休暇あり
昇給・賞与	昇給：あり 賞与：年2回（前年実績 2.65ヵ月分）
手当	家族手当・通勤手当・役職手当・営業手当・資格手当
備考	必須資格：要普通自動車免許（AT限定可） 優遇資格：土木/造園施工管理技士資格
選考フロー	応募（履歴書・職務経歴書等提出）➡ 書類審査 ➡ 適性検査、会社・業務説明及び面接（2回） ➡ 内定